

ПУБЛИЧНАЯ ОФЕРТА О ПАРТНЁРСТВЕ И ПРИВЛЕЧЕНИИ КЛИЕНТОВ (АГЕНТСКИЙ ДОГОВОР)

ПРЕАМБУЛА

Настоящий документ является публичной офертой на заключение агентского договора (далее — **«Договор»**) в соответствии со статьями [437–438](#) Гражданского кодекса Российской Федерации.

Акцептом (безусловным принятием) данной Оферты считается совокупность следующих действий:

- регистрация Партнёра в личном кабинете (ЛК) на платформе Компании;
- заполнение реквизитов и подтверждение статуса Индивидуального предпринимателя (ИП)/юридического лица;
- проставление отметки («галочки») в поле «Я принимаю условия Оферты» (или аналогичном) в интерфейсе ЛК.

Совершая Акцепт, Партнера подтверждает, что он ознакомился с условиями Договора, полностью их понимает и принимает без оговорок и исключений.

1. СТОРОНЫ ДОГОВОРА

1.1. КОМПАНИЯ (Принципал)

Владелец сервиса Secreton, реквизиты которого указаны в разделе 17 настоящего Договора (далее — **«Принципал»** или **«Компания»**).

1.2. ПАРТНЕР (Агент)

Лицо, совершившее Акцепт настоящей Оферты, обладающее одним из следующих статусов:

Индивидуальный предприниматель (ИП), зарегистрированный в соответствии с законодательством Российской Федерации или стран-членов ЕАЭС (Республика Беларусь, Республика Казахстан, Киргизская Республика, Республика Армения);

Юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с законодательством Российской Федерации;

Юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с законодательством иностранного государства при условии, что деятельность таких юридических лиц допускается на территории Российской Федерации

(далее — **«Партнер»**).

Идентификация Партнера: Стороны признают, что идентификация Партнера осуществляется на основании данных (ФИО, ИНН, ОГРН, КПП, адрес, банковские реквизиты), введенных им самостоятельно в соответствующем разделе Личного кабинета. Партнер гарантирует, что указанные им данные достоверны, актуальны и принадлежат ему на законных основаниях.

2. ОПРЕДЕЛЕНИЯ И ТЕРМИНЫ

Для целей настоящего Договора используются следующие термины:

Secreton — фирменное наименование сервиса Компании (далее — «**Продукт**»).

Клиент — третье лицо, привлечённое Партнером, которое зарегистрировалось в сервисе Secreton и совершило оплату услуг Компании.

Привлечение Клиента — действия Партнера, в результате которых новый Клиент переходит на платформу по уникальной реферальной ссылке (Рефкоду) Партнера, регистрируется и совершает платёжные операции.

Рефкод (Referral Code) — уникальный идентификатор, генерируемый в ЛК для Партнера, позволяющий технически зафиксировать связь между Партнером и привлечённым Клиентом.

Net Revenue (Чистая выручка) — сумма денежных средств, фактически полученная Компанией от привлечённых Клиентов за Отчётный период, за вычетом:

- возвратов (refunds);
- чарджбэков (chargebacks);
- комиссий платёжных систем и НДС (если применимо).

Об изменении вышеуказанных категорий (возвраты, чарджбэки, комиссии, НДС и налоги) Компания уведомляет Партнера путём направления электронного письма не позднее 10 календарных дней с даты принятия решения о таких изменениях.

Деятельность юридических лиц, зарегистрированных согласно законодательству иностранных государств, может повлечь увеличение административных расходов, связанных с сотрудничеством Компании и такого юридического лица, что в свою очередь влечет уменьшение величины Net Revenue по Договору.

Вознаграждение — денежная сумма, подлежащая выплате Партнеру, рассчитываемая как процент от Net Revenue.

Личный кабинет (ЛК) — защищенный раздел сайта Компании, доступный Партнеру после авторизации, предназначенный для просмотра статистики, получения Рефкода, управления выплатами и обмена документами.

3. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

3.1. Суть обязательств

Компания поручает, а Партнер берет на себя обязательство за вознаграждение совершать от своего имени (либо от имени Компании — в зависимости от конструкции привлечения) фактические и юридические действия, направленные на поиск и привлечение новых Клиентов для использования сервиса Secreton.

3.2. Характер отношений

- Отношения Сторон носят гражданско-правовой характер. Партнер не является работником Компании.
- Партнер самостоятельно определяет способы, время и методы поиска Клиентов, не нарушая при этом условий Договора и требований законодательства.

- Партнер действует на свой страх и риск, самостоятельно несет расходы, связанные со своей деятельностью (интернет, реклама, создание контента), если иное прямо не согласовано Сторонами.

4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

4.1. Обязанности Партнера

Партнер обязуется соблюдать следующие правила при исполнении своих обязанностей по Договору:

1. **Добросовестное продвижение:** Распространять информацию о Secreton, используя законные и этичные методы маркетинга.
2. **Запрет на спам и фрод:** Не использовать спам-рассылки, кликфрод, куки-стаффинг (cookie stuffing), контекстную рекламу на бренд (если запрещено отдельными правилами) и иные методы, вводящие пользователей или Компанию в заблуждение.
3. **Актуальность данных:** Своевременно обновлять свои платежные и контактные данные в Личном кабинете. В случае смены налогового статуса или закрытия ИП — немедленно уведомить Компанию.
4. **Конфиденциальность:** Не разглашать третьим лицам данные доступа к ЛК и конфиденциальную информацию о коммерческих условиях сотрудничества.
5. **Следование рекомендациям Компании:** при получении Партнером от Компании рекомендаций по продвижению учитывать их при исполнении обязанностей по Договору.

4.2. Обязанности Компании

Компания обязуется:

1. **Техническое обеспечение:** Предоставить Партнеру доступ в ЛК, уникальный Рефкод и (при наличии) рекламные материалы.
2. **Учет:** Вести автоматизированный учет Клиентов, зарегистрировавшихся по Рефкоду Партнера, и сумм их платежей.
3. **Выплаты:** Своевременно рассчитывать и выплачивать Вознаграждение в порядке, предусмотренном разделом 5.

4.3. Права Компании

Компания вправе:

1. Запрашивать у Партнера информацию о местах размещения рекламы и источниках трафика.
2. Приостановить начисление или выплату Вознаграждения при выявлении признаков мошеннических действий (фрода) со стороны Партнер до завершения проверки.
3. В одностороннем порядке изменять функционал ЛК, условия начисления Вознаграждения (с предварительным уведомлением).
4. Запрашивать материалы, которые истребованы органами государственной власти от Компании по вопросу сотрудничества с Партнером.

5. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

5.1. Размер Вознаграждения

Размер Вознаграждения Партнера составляет **20% (двадцать процентов)** от Net Revenue (Чистой выручки), полученной Компанией от Клиентов, закрепленных за Партнером. Расходы Партнера, связанные с привлечением Клиентов, входят в вознаграждение и не возмещаются Компанией Партнеру сверх указанного.

5.2. Порядок расчета

Вознаграждение рассчитывается автоматически системой Компании по итогам каждого Отчётного периода (календарного месяца). Детализация расчета доступна Партнеру в Личном кабинете.

5.3. Выплата Вознаграждения

1. **Минимальный порог:** Выплата производится при накоплении на балансе Партнера суммы не менее **10 000 (десяти тысяч) рублей**. Если сумма меньше, она переносится на следующий период.
2. **Сроки:** Выплата производится в течение **15 (пятнадцати) календарных дней** после окончания Отчётного периода.
3. **Способ:** Перечисление денежных средств на расчетный счет Партнера, указанный в ЛК. Обязательство по оплате считается исполненным с момента списания средств с расчетного счета Компании.

5.4. Налоги

Партнер самостоятельно исчисляет и уплачивает налоги и сборы со своего дохода в соответствии с применяемой им системой налогообложения и законодательством страны регистрации. Сумма Вознаграждения включает в себя все применимые налоги Партнера. Компания не выступает налоговым агентом (кроме случаев, прямо предусмотренных законом для НДС иностранных лиц, если применимо).

5.5. Особенности расчета вознаграждения

Компания при оказании услуг Клиентам самостоятельно, без уведомления Партнера, вправе изменять в большую или меньшую сторону размер платы, взимаемой с Клиента за оказание услуг, что влияет на итоговую величину Net Revenue, являющуюся основой для расчета % вознаграждения Партнера. При этом, подлежащий выплате % от Net Revenue, определенный в п. 5.1. Договора, остается неизменным и не может быть скорректирован Компанией в большую или меньшую сторону в одностороннем порядке, за исключением случаев заключения дополнительного соглашения к Договору, либо при нарушении условий Договора Партнером.

6. ОТЧЕТНОСТЬ И ПРИЕМКА УСЛУГ

6.1. Электронный документооборот

Стороны признают юридическую силу за документами и действиями, совершенными через Личный кабинет. Статистика, отображаемая в ЛК, является надлежащим Отчетом Партнера.

6.2. Порядок приемки

По окончании Отчётного периода Компания формирует в ЛК Отчет (Акт).

- Если в течение **5 (пяти) рабочих дней** после формирования Отчета Партнер не заявил мотивированных возражений через форму обратной связи или по электронной почте, услуги считаются оказанными надлежащим образом и принятыми Компанией в полном объеме.
- Подписание двусторонних бумажных актов не требуется, если иное не запрошено одной из Сторон для целей бухгалтерского учета.

7. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

7.1. Ответственность Партнера

Партнер несет полную ответственность за соблюдение законодательства о рекламе и защите интеллектуальной собственности при размещении материалов о Продукте. В случае предъявления к Компании претензий или штрафов со стороны госорганов или третьих лиц по вине Партнера, Партнер обязуется компенсировать Компании все понесенные убытки.

7.2. Ограничение ответственности Компании

Компания не несет ответственности за:

- временные перебои в работе сервиса или ЛК;
- неполученную прибыль Партнера;
- действия платежных систем, приведшие к задержке выплат. Совокупная ответственность Компании по Договору ограничена суммой Вознаграждения Партнера за последние 3 (три) месяца.
- расходы Партнера, связанные с выполнением обязанностей по Договору.

8. СРОК ДЕЙСТВИЯ И РАСТОРЖЕНИЕ

8.1. Срок

Договор вступает в силу с момента Акцепта и действует бессрочно (до момента его расторжения).

8.2. Расторжение

- **Партнером:** В любой момент путем направления уведомления в поддержку или удаления аккаунта.
- **Компанией:**
 - o В одностороннем внесудебном порядке с уведомлением за 5 дней.
 - o Немедленно (без уведомления) в случае нарушения Партнером условий Договора (фрод, спам, репутационный ущерб).

8.3. Последствия расторжения

При расторжении Договора ссылка Партнера деактивируется. Накопленное (подтвержденное) Вознаграждение выплачивается Партнеру, за исключением случаев расторжения по причине мошеннических действий Партнера (в этом случае Вознаграждение аннулируется в качестве штрафа).

9. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

9.1. Компания вправе в одностороннем порядке вносить изменения в Оферту. Новая редакция вступает в силу с момента ее публикации на сайте. Продолжение работы Партнера (привлечение трафика) после публикации означает согласие с новой редакцией.

9.2. Все споры решаются путем переговоров. Претензионный порядок обязателен (срок ответа — 15 дней). Подсудность — по месту нахождения Компании (если иное не предписано императивными нормами закона). 9.3. Во всем, что не урегулировано Договором, Стороны руководствуются законодательством РФ.

10. РЕКВИЗИТЫ КОМПАНИИ (ПРИНЦИПАЛА)

Наименование: ООО «Клюква» **ИНН/КПП:** 9734018456/773401001 **ОГРН:** 1257700441470

Email для связи: partner@secreton.ru

(Реквизиты Партнера указываются им самостоятельно при регистрации в Личном кабинете)